

Over Wouter Witzel

Wouter Witzel EuroValve B.V. ontwerpt, produceert en levert al 60 jaar vlinderkleppen en accessoires. Vanuit Losser bedienen circa 200 medewerkers wereldwijd klanten in de segmenten Water, Scheepvaart en Industrie. Sinds 2006 maakt Wouter Witzel deel uit van het internationale Deense familiebedrijf AVK.

VACATURE

Sales Engineer Scheepvaart

Techniek, commercie en internationale klantrelaties in één functie

32-40 uur

Ben jij technisch onderlegd, commercieel ingesteld en krijg je energie van klantcontact? Wil je werken in de dynamische wereld van de scheepvaart en jezelf ontwikkelen richting een commerciële buitendienstfunctie? Dan zoeken wij jou.

Als Sales Engineer Scheepvaart ben jij de verbindende schakel tussen klanten, distributeurs, agenten en onze commerciële organisatie. Je vertaalt technische vraagstukken naar passende oplossingen, begeleidt offertes van aanvraag tot order en bouwt aan duurzame klantrelaties binnen ons grootste marktsegment.

Daarnaast bieden wij je de mogelijkheid om op termijn door te groeien naar een commerciële buitendienstfunctie binnen Wouter Witzel.

Wat ga je doen?

In deze rol combineer je technische expertise met commercieel inzicht. Je ondersteunt de buitendienst, adviseert klanten en zorgt ervoor dat commerciële kansen worden omgezet in concrete resultaten.

Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Opstellen, uitbrengen en opvolgen van offertes;
- Adviseren over technische oplossingen, prijsstellingen en levertijden;
- Onderhouden en uitbreiden van relaties met klanten, distributeurs en agenten;
- Signaleren van commerciële kansen en ondersteunen bij het binnenhalen van opdrachten;
- Verwerken, controleren en begeleiden van orders;
- Opstellen van projectdocumentatie en commerciële rapportages;
- Bewaken van voortgang, kwaliteit en klanttevredenheid;
- Signaleren van knelpunten en realiseren van passende oplossingen.

Waarom is deze functie interessant?

Geen dag is hetzelfde. Je schakelt continu tussen techniek, commercie en klantcontact. De ene keer werk je aan een complexe technische aanvraag, de andere keer overleg je met een klant over een project, levertijd of commerciële kans.

Je krijgt veel ruimte om initiatief te nemen, zelfstandig beslissingen voor te bereiden en jezelf inhoudelijk te ontwikkelen. Daarbij bouw je diepgaande kennis op van afsluiters, aandrijvingen en toepassingen binnen de internationale scheepvaartsector.

Wat breng je mee?

Je bent nieuwsgierig, klantgericht en voelt je thuis in een technisch-commerciële omgeving. Je weet klantvragen snel te doorgronden en vertaalt deze naar concrete oplossingen.

[Read more >](#)





VACATURE

Sales Engineer Scheepvaart

Techniek, commercie en internationale klantrelaties in één functie

Daarnaast beschik je over:

- Minimaal hbo werk- en denkniveau;
- Technische kennis of een sterke technische affiniteit;
- Commercieel inzicht en gevoel voor klantrelaties;
- Goede beheersing van Nederlands en Engels;
- Beheersing van Duits is een pré;
- Een proactieve en zelfstandige werkhouding;
- Sterke communicatieve vaardigheden;
- Goede administratieve en digitale vaardigheden.

Ervaring met afsluiters, aandrijvingen of vergelijkbare technische producten is een plus, maar belangrijker vinden wij jouw leergierigheid en interesse in techniek.

Wie ben jij?

Je bent iemand die verder kijkt dan alleen de aanvraag. Je stelt de juiste vragen, denkt mee met de klant en ziet kansen waar anderen ze missen.

Je combineert nauwkeurigheid met commerciële slagkracht, houdt overzicht in een dynamische omgeving en neemt verantwoordelijkheid voor jouw werk. Daarbij werk je graag samen met collega's, terwijl je ook zelfstandig beslissingen durft te nemen.

Wat bieden wij?

Bij ons krijg je de kans om jezelf te ontwikkelen binnen een internationale technische organisatie met korte lijnen en veel ruimte voor initiatief.

Wij bieden:

- Een veelzijdige functie met technische én commerciële uitdagingen;
- Doorgroeimogelijkheden richting commerciële buitendienst;
- Uitstekende primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden;
- Flexibele werktijden;
- Opleidings- en ontwikkelmogelijkheden;
- Een informele, professionele werkomgeving;
- Een uitstekende pensioenregeling.

Interesse?

Wil je meer weten over deze functie? Neem dan contact op met **Bonne Hijlkema, Commercieel Directeur, via +31 6 43 00 73 61.**

Klaar om techniek en commercie te combineren binnen een internationale markt?

Stuur dan je **cv en motivatie naar Gijs Jacobson, HR Medewerker, via g.jacobson@wouterwitzel.nl**

